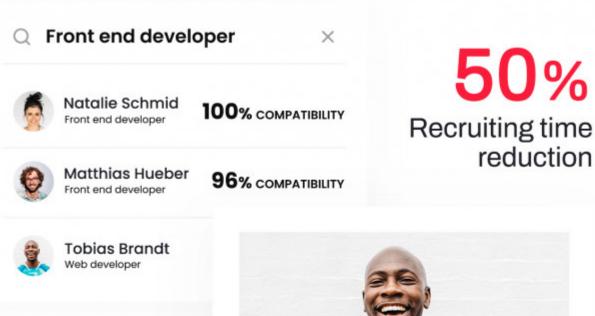


PER SOCIETÀ DI SELEZIONE

Ngage Perm Front & Back Office

Ngage Perm è un HR software all-in-one che permette di gestire il mandato con il cliente e gli step di ricerca e selezione fino all'invio della shortlist.



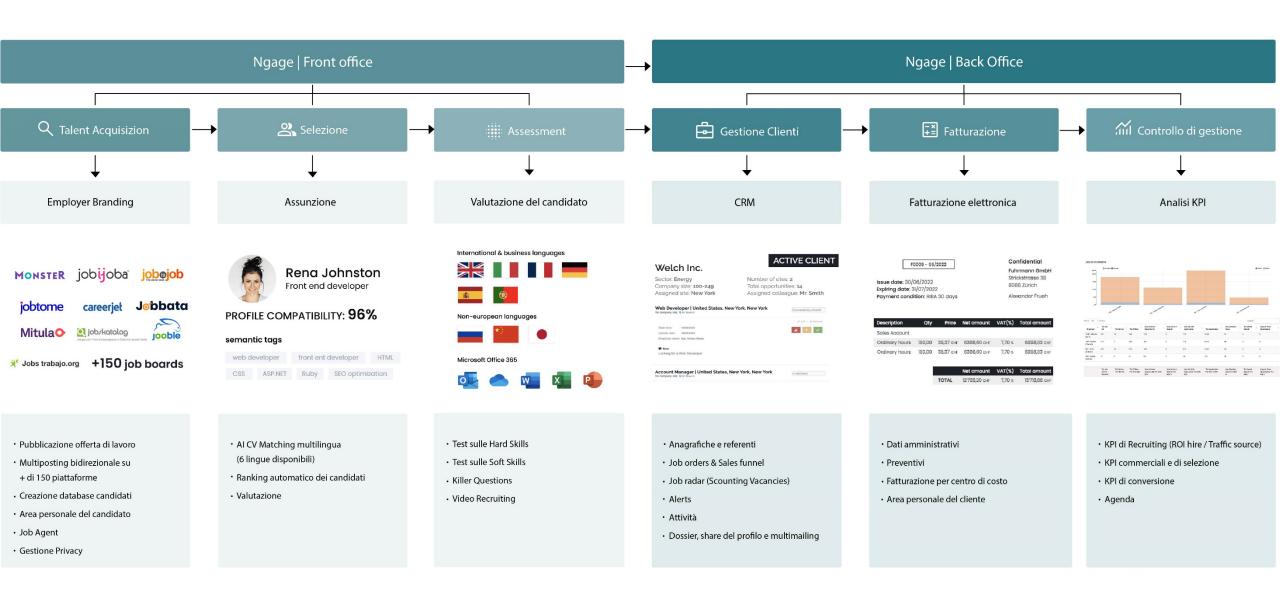


50%

reduction

How long have you worked in the IT sector? (2 min) In which sector did you work before? (2 min)







Back Office

Talent Acquisition

Gestisci la talent acquisition dei candidati.

Selezione

Effettua lo screening automatico dei CV

Assessment

Valuta i candidati tramite test su hard e soft skills.

Gestione Clienti

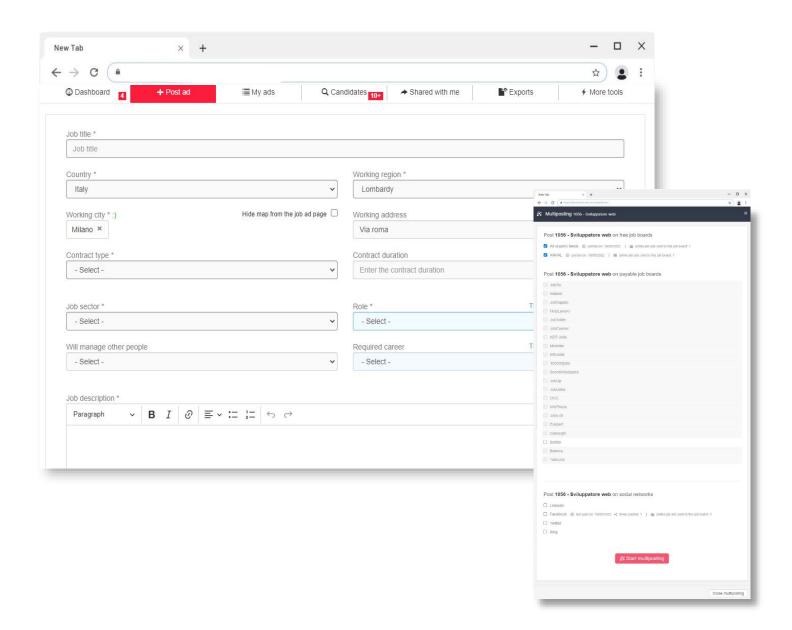
Gestisci all'interno di un'unica piattaforma tutte le informazioni relative ai clienti.

Fatturazione

Crea preventivi e fatture da inviare ai clienti.

Controllo di gestione





Pubblica un'offerta di lavoro

Dopo aver compilato un semplice form, l'annuncio di lavoro viene pubblicato in automatico sul sito aziendale.

Multiposting

Grazie a un sistema di multiposting integrato, è possibile pubblicare con un semplice click le offerte di lavoro sui social e su altre piattaforme di recruiting.

Il software è integrato con oltre 150 job board e social media gratuiti e a pagamento.

indeed neuvoo @trovit
jobrapido Linkedin Monster



Area personale del candidato

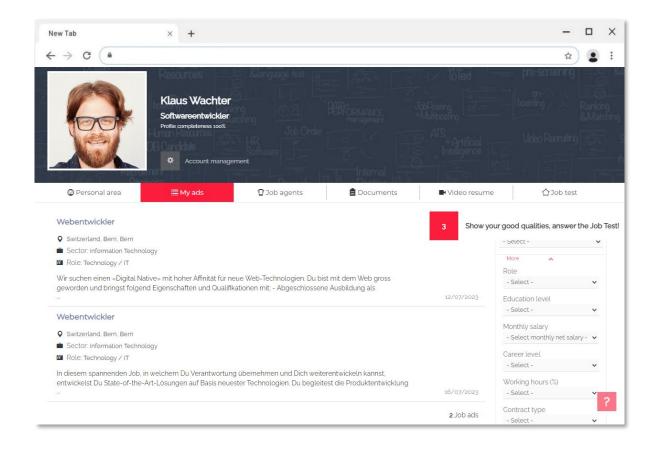
All'interno della propria area personale, il candidato può:

- modificare i propri dati di profilo (CV, lettera di presentazione, ecc.)
- leggere notifiche
- visualizzare gli annunci a cui si è applicato
- caricare documenti che vuole rendere visibile nel suo profilo
- effettuare un test psicoattitudinale (Job Test)
- registrare un video CV (Modulo opzionale)
- esercitare il diritto all'oblio e alla portabilità dei dati

Job Agent

Modulo opzionale

Lo strumento che permette al candidato di ricevere una e-mail settimanale automatica, contenente gli annunci in linea con il suo profilo o che potrebbero interessargli.





Back Office

Talent Acquisition

Gestisci la talent acquisition dei candidati.

Selezione

Effettua lo screening automatico dei CV

Assessment

Valuta i candidati tramite test su hard e soft skills.

Gestione Clienti

Gestisci all'interno di un'unica piattaforma tutte le informazioni relative ai clienti.

Fatturazione

Crea preventivi e fatture da inviare ai clienti.

Controllo di gestione



Compatibilità semantica

Il motore di ricerca semantica evidenzia le competenze professionali rilevate all'interno del testo del CV e che sono in linea con la posizione ricercata, anche se CV e offerta sono scritte in lingua diversa.

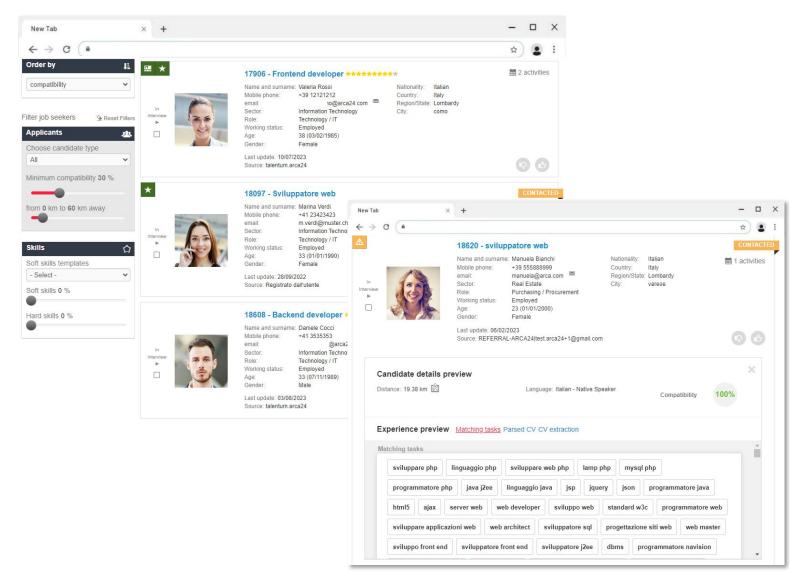
Compatibilità per soft skills

Nell'ATS è presente un test che permette di valutare lo stile psicologico dei candidati, creato in collaborazione con l'Università Cattolica di Milano

Sulla base dello *stile* del candidato e di quello impostato nell'annuncio (in relazione a ruolo e livello di carriera richiesto) viene calcolata una compatibilità per soft skills.

Ranking dei candidati

Il sistema restituisce la percentuale generale di compatibilità del candidato con l'annuncio di lavoro, che permette di ottenere una classifica dei candidati dal più al meno compatibile.



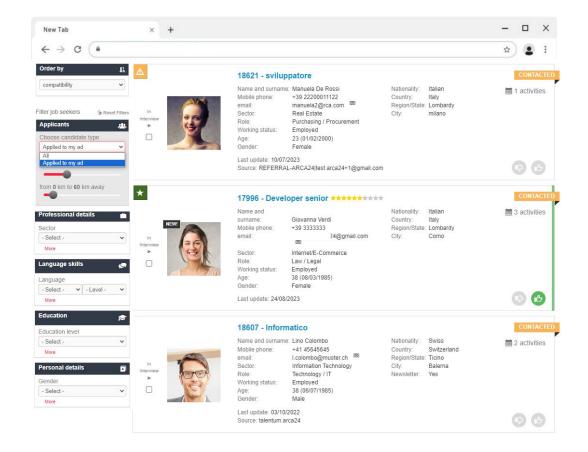


Unico pool di talenti

Grazie all'Al CV Matching, il software ordina per competenza sia i candidati già presenti nel database (candidati passivi) sia quelli che si sono iscritti direttamente all'annuncio (candidati attivi).

Filtri primari

Il sistema mette a disposizione più di 50 filtri che permettono di effettuare lo screening selezionando i requisiti sulla posizione e/o per visualizzare i candidati sui quali sono già state effettuate attività/valutazioni.





Back Office

Recruiting

Gestisci la talent acquisition dei candidati.

Selezione

Effettua lo screening automatico dei CV

Assessment

Valuta i candidati tramite test su hard e soft skills.

Gestione Clienti

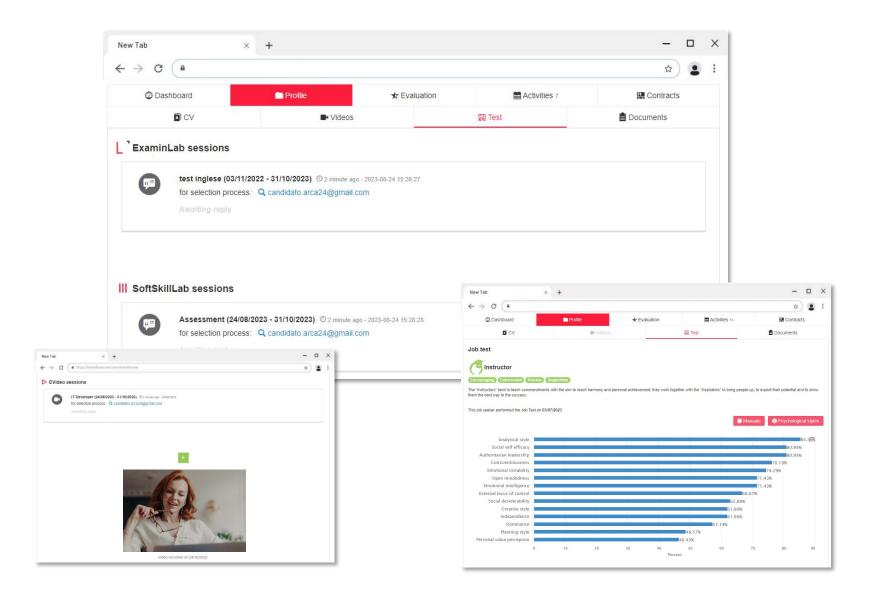
Gestisci all'interno di un'unica piattaforma tutte le informazioni relative ai clienti.

Fatturazione

Crea preventivi e fatture da inviare ai clienti.

Controllo di gestione





Video recruiting

Nel software sono disponibili:

- Video CV
- Video colloquio in differita

Moduli opzionali

- Video on-demand
- Video colloqui in diretta e live chat

Hard skills test

Nel software sono disponibili:

- Questionari custom a risposta multipla
 Modulo opzionale
- Test adattivi a difficoltà incrementale per la valutazione di competenze linguistiche e professionali

Soft skills test e questionari

Nel software sono disponibili:

Test psicoattitudinale (Job Test)

Moduli opzionale

 Test psicologici (soft skills, fattori di personalità, skills cognitive, stili psicologici)



Back Office

Talent Acquisition

Gestisci la talent acquisition dei candidati.

Selezione

Effettua lo screening automatico dei CV

Assessment

Valuta i candidati tramite test su hard e soft skills.

Gestione Clienti

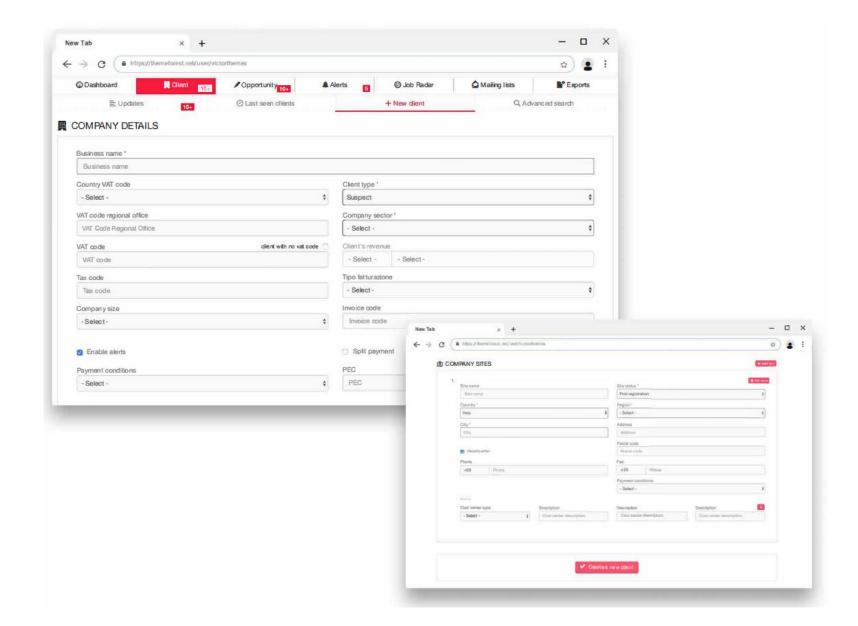
Gestisci all'interno di un'unica piattaforma tutte le informazioni relative ai clienti.

Fatturazione

Crea preventivi e fatture da inviare ai clienti.

Controllo di gestione





Gestione anagrafiche cliente, sedi e referenti

Il CRM permette di gestire tutte le informazioni dei clienti (attivi, prospect e suspect) da un unico applicativo, conservando tutti i dati relativi all'impresa, le sue dimensioni, le sue sedi e i singoli referenti per ciascuna sede.



Scheda del cliente

All'interno della scheda cliente è possibile impostare un'etichetta di stato (client, suspect, prospect, former client) e scegliere un range di date in cui visualizzare: opportunità e pipeline (report mensile e incrementale).

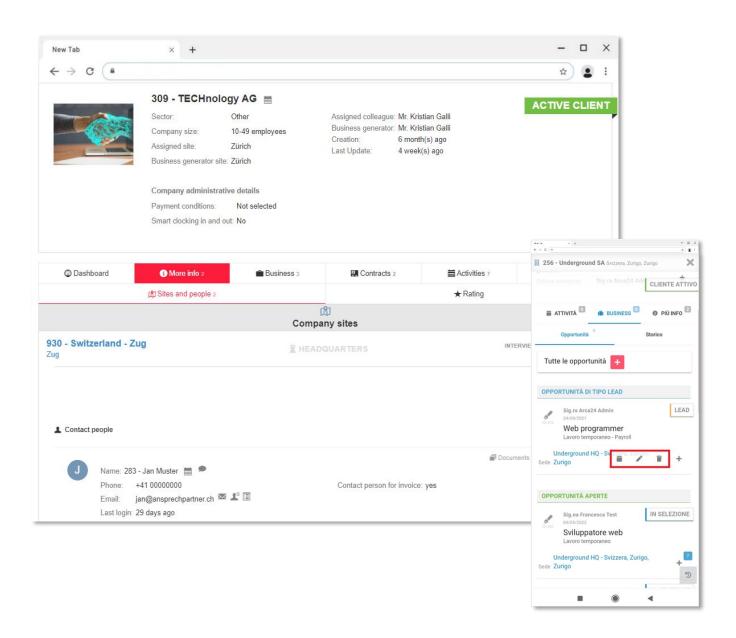
Il sistema permette inoltre di:

- visualizzare i dettagli di sedi e referenti aziendali
- creare nuove opportunità (job orders)
- monitorare leads e concorrenti
- gestire le attività ed esprimere feedback
- visualizzare fatture e contratti

App CRM

Tra le principali funzionalità dell'app CRM:

- aggiornare in tempo reale le attività in versione agenda
- consultare e modificare il database delle aziende clienti o inserirne di nuove
- lavorare sulle opportunità: inserire nuovi ordini o modificarli



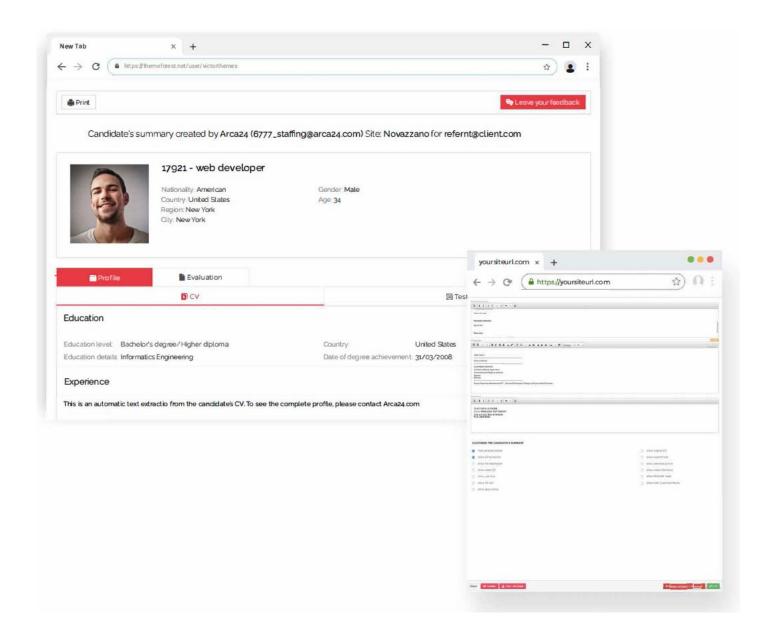


Dossier del candidato

È possibile inviare il profilo dei candidati al cliente direttamente dalla scheda del candidato. Attraverso il configuratore del profilo è possibile decidere cosa rendere visibile al cliente: foto, video, test, valutazioni professionali e personali e CV (in chiaro o con i dati personali oscurati).

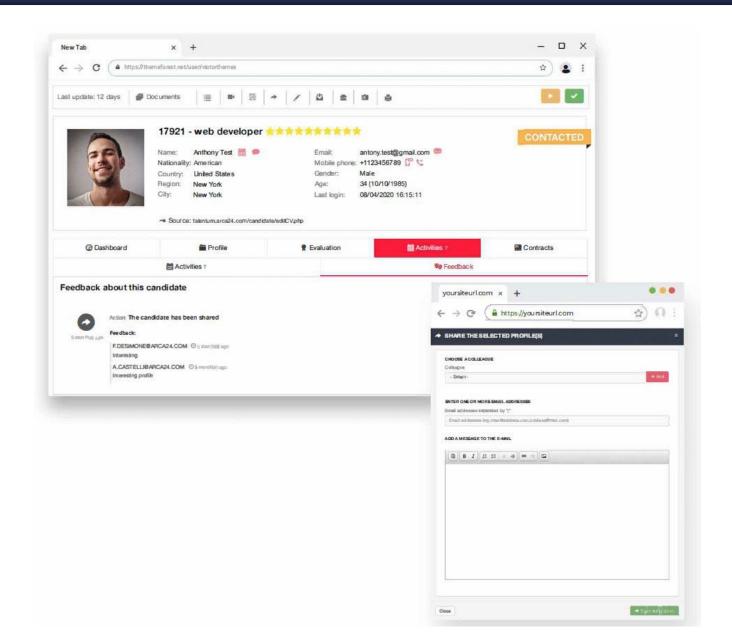
Il cliente riceverà un'email con uno o più link (che si attivano con un auto-login) per visualizzare i profili ricevuti.

All'interno del dossier è possibile aggiungere un feedback diretto sul profilo inviato.









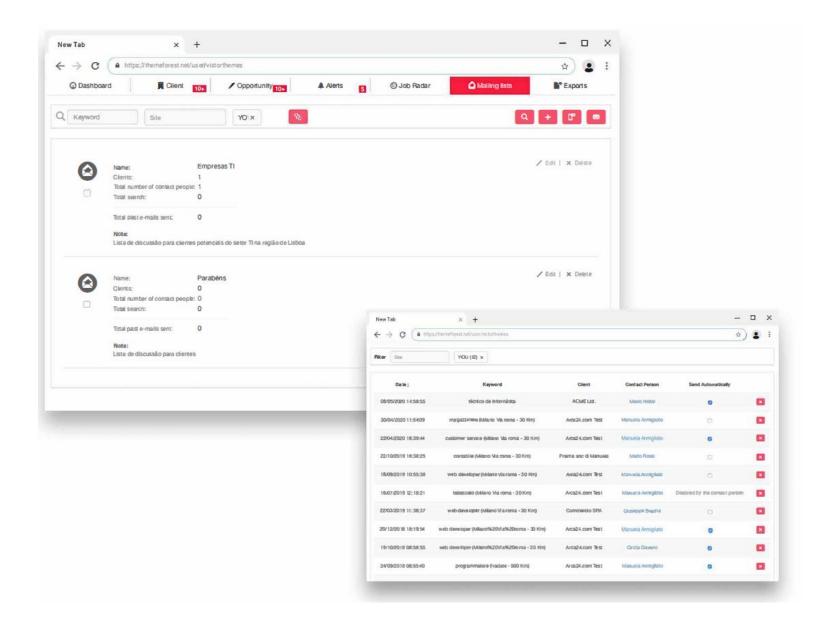
Share

È possibile dare la propria valutazione professionale e personale e condividere la scheda del candidato con il bottone "share".

Il sistema tiene traccia della condivisione e dei feedback ricevuti.

È possibile condividere la scheda del candidato anche con persone esterne all'organizzazione.





Multimailing

È possibile inviare email singole ai clienti o fare mass mailing; definita la lista dei destinatari, si possono inserire il testo ed eventuali allegati al messaggio, e stabilire un orario d'invio.

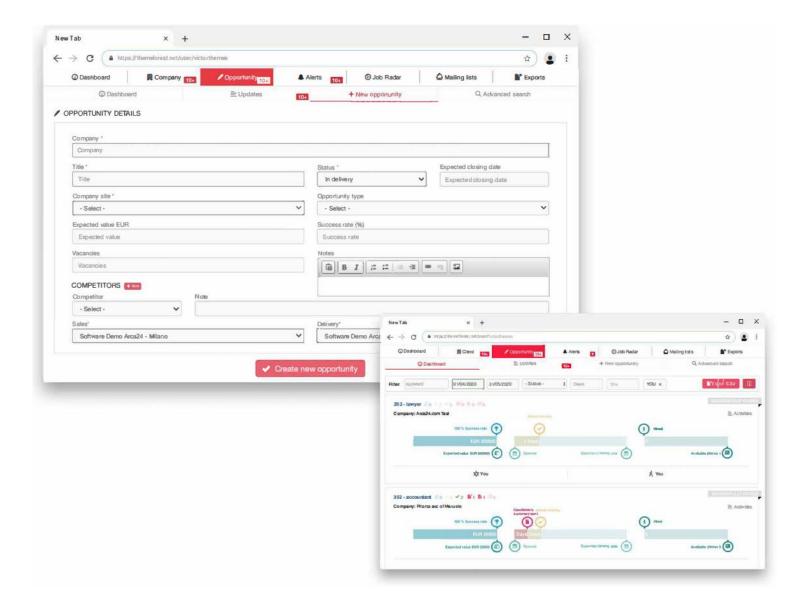
Il sistema permette inoltre di inviare liste di anticipazione CV dei candidati presenti nel database come suggerimento e proposizione commerciale.

Candidato proposto

All'interno del profilo del cliente è possibile creare delle liste candidati automatizzate.

Un "sistema a flag" permette di decidere se notificare i nuovi candidati direttamente al cliente o se inviare prima una comunicazione al recruiter.





Nuova opportunità

Il sistema permette di inserire nuove opportunità (mandati) compilando un semplice form e gestire tutti i mandati dei clienti all'interno di un'unica sezione.

Concorrenti (modulo opzionale)

È possibile identificare eventuali competitors che stanno lavorando sul medesimo mandato.

Sales funnel

All'interno della scheda del cliente, è possibile utilizzare il sales funnel, assegnando uno status ad ogni step del processo di selezione (In selezione, Dossier inviato, Chiusa con successo, ecc.), al quale il sistema abbina una percentuale di successo per ottenere degli indicatori previsionali di vendita.

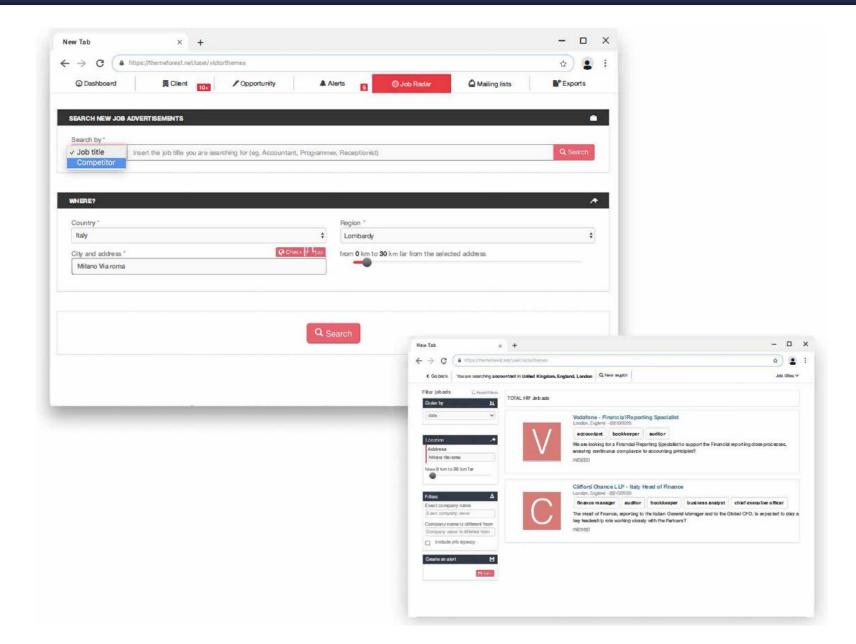
È possibile verificare facilmente tutti i mandati attivi, per filiale e per recruiter all'interno di una dashboard ed esportare i dati in csv per effettuare ulteriori analisi.



Job radar

Il sistema raccoglie le offerte di lavoro pubblicate sui principali portali e le conserva per 90 giorni.

In questo modo i consulenti delle staffing agencies possono conoscere, quasi in tempo reale, sia le ultime offerte di lavoro in linea con la propria ricerca (e quindi rivolte al medesimo pool di talenti), sia le ricerche su cui stanno lavorando i concorrenti.





Back Office

Talent Acquisition

Gestisci la talent acquisition dei candidati.

Selezione

Effettua lo screening automatico dei CV

Assessment

Valuta i candidati tramite test su hard e soft skills.

Gestione Clienti

Gestisci all'interno di un'unica piattaforma tutte le informazioni relative ai clienti.

Fatturazione

Crea preventivi e fatture da inviare ai clienti.

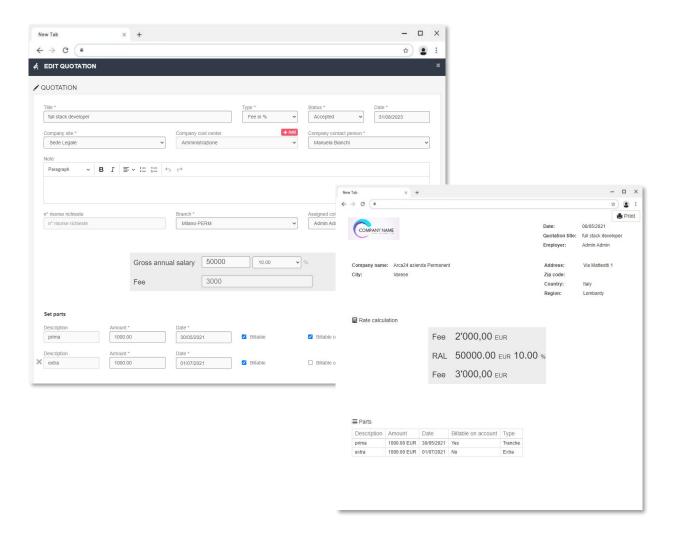
Controllo di gestione



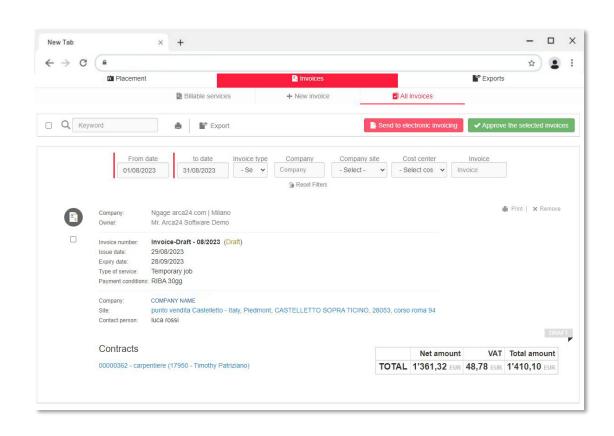
Preventivo

Il sistema permette di creare i preventivi secondo le necessità del cliente.

È possibile, inoltre, indicare se il preventivo prevede una Fee fissa oppure una Fee in percentuale.







Fatture

I sistema crea in automatico le fatture a partire dai preventivi.

Prima che la fattura venga numerata, il sistema ne genera una bozza, in questo modo, è possibile controllarla ed eventualmente correggerla o modificarla.

È possibile gestire la fatturazione per centri di costo.

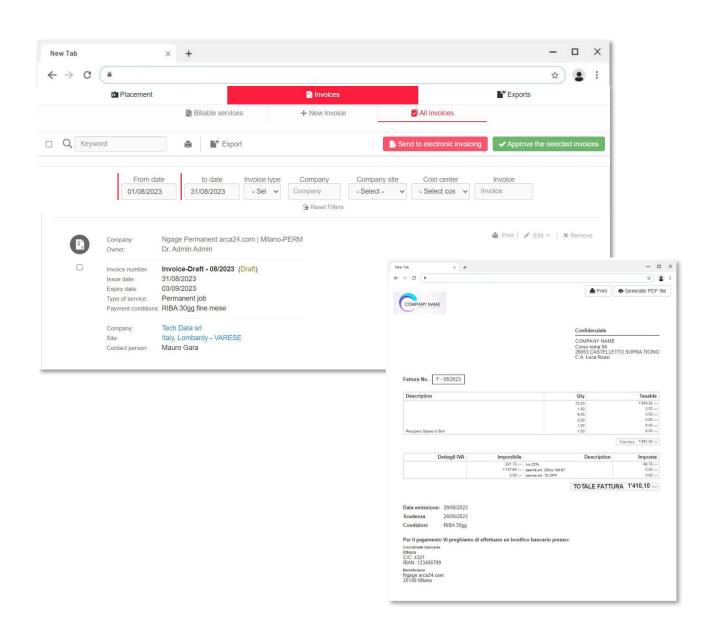


Stampa e modifica delle fatture

Una volta creata è possibile modificare l'intestazione della fattura, aggiungere delle righe e poi stamparla.

Una volta approvate, le fatture vengono numerate e sono pronte per la generazione degli XML da inviare al sistema di interscambio.

Una volta creata la fattura, è possibile recapitarla via e-mail nell'area riservata del cliente.

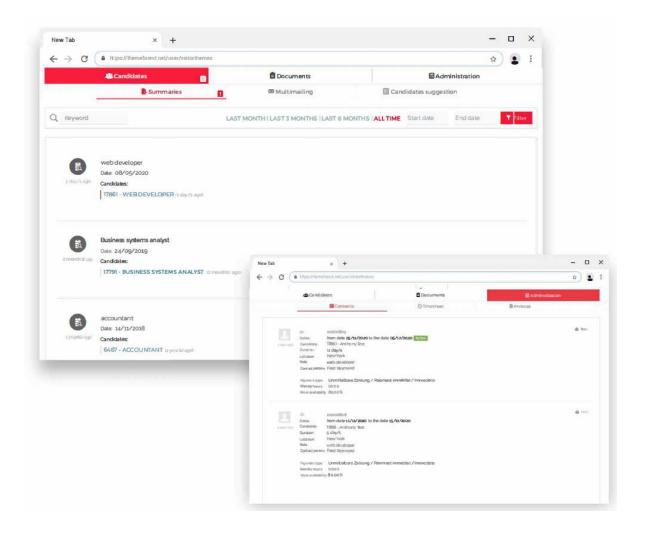




Area personale del cliente

All'interno della propria area riservata, il cliente può visualizzare:

- i profili ricevuti tramite mailing list, invio del dossier e modalità "proposte candidati" e lasciare un feedback sui profili ricevuti.
- i documenti condivisi, che possono essere scaricati in qualunque momento
- i documenti come contratti e fatture





Back Office

Talent Acquisition

Gestisci la talent acquisition dei candidati.

Selezione

Effettua lo screening automatico dei CV

Assessment

Valuta i candidati tramite test su hard e soft skills.

Gestione Clienti

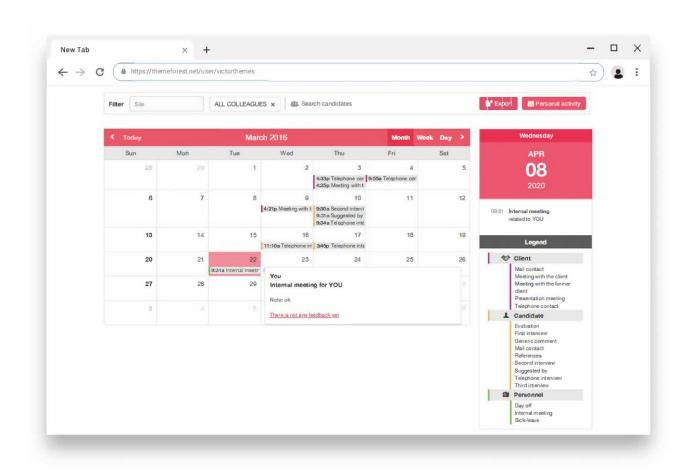
Gestisci all'interno di un'unica piattaforma tutte le informazioni relative ai clienti.

Fatturazione

Crea preventivi e fatture da inviare ai clienti.

Controllo di gestione





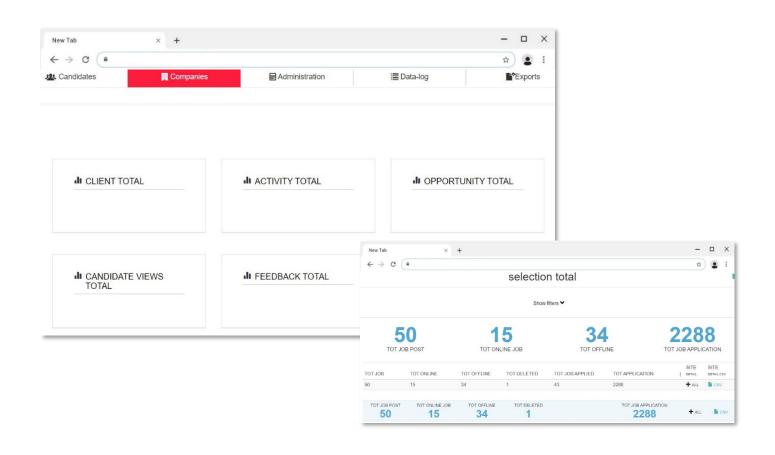
Agenda

Tutte le attività create durante il processo di selezione vengono salvate all'interno del software.

L'agenda è uno strumento di condivisione, facilmente collegabile con strumenti terzi come: Google Calendar, Outlook, ecc.

Se previsto dalle configurazioni utenti, è possibile rendere consultabili dagli utenti, le agende dei colleghi.





KPIs commerciali

È possibile estrapolare tutti i dati dettagliati dei clienti, le attività svolte con ciascuno di essi e le opportunità gestite per azienda, sede e recruiter in un dato periodo temporale.

KPIs di selezione

È possibile analizzare il dettaglio delle offerte di lavoro pubblicate e di tutte le ricerche (salvate o meno) effettuate all'interno del software.

Sono inoltre disponibili statistiche sulle attività svolte con il candidato, sui dossier e sui profili condivisi con il cliente ed è possibile analizzare le candidature per canale di reclutamento.

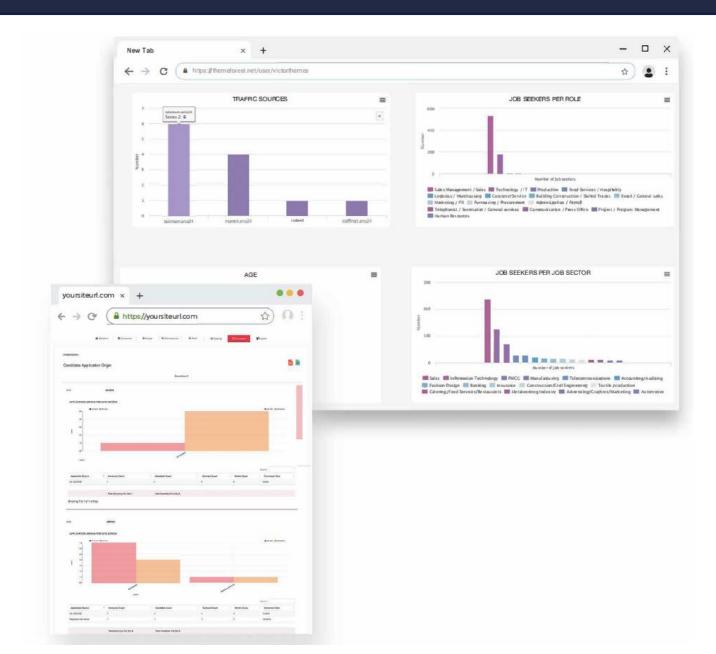


KPIs di conversione

Il report mostra l'origine e il numero delle candidature registrate a sistema e dei candidati che hanno fatto application nel periodo selezionato.

Fornisce, inoltre, indicazioni sull'andamento dei canali utilizzati nel multiposting.

Tutti i dati possono essere esportati.













+41 91 210 89 31

Arca24.comSA CH-6883Novazzano www.arca24.com

sales@arca24.com